



Bejo est une société spécialisée, entièrement tournée vers la sélection, la production et la vente de semences potagères pour la culture professionnelle de plein champ. La combinaison d'une technologie de pointe alliée aux techniques de sélection traditionnelle a fait de l'entreprise Bejo ce qu'elle est aujourd'hui : une entreprise leader en semences potagères avec des représentants dans plus de 100 pays offrant plus de 50 espèces.

Désireuse de poursuivre sa stratégie commerciale et technique de proximité, **BEJO GRAINES France**, filiale française du groupe hollandais BEJO ZADEN, recherche, dans le cadre d'un remplacement de poste :

### **UN(E) APPROVISIONNEUR LOGISTIQUE EN CDI**

Rattaché(e) au Responsable marketing-support ventes, vous serez chargé(e) de transformer les allocations de semences en commandes d'achats, dans le respect des conditionnements et des dates de livraisons définis, tout en assurant un suivi logistique performant.

A cet effet, vous assurez, en collaboration avec votre N+1, les missions suivantes :

- Gestion de la logistique : garant de la bonne livraison des commandes, participation à la définition de la politique logistique, suivi journalier des colis et des problématiques de livraison le cas échéant, analyse de la performance des transporteurs, gestion des litiges
- Gestion des achats : participation à la définition de la politique d'achat, détermination du plan d'achats, gestion des approvisionnements, suivi des livraisons
- Gestion des allocations : demandes supplémentaires, flux entrant/sortant, gestion de la base articles
- Gestion du stock : participation à la définition de la politique de gestion du stock, gestion de la réception informatique des livraisons, rotation du stock, inventaires
- Gestion de la non-qualité : gestion des complaints, quality figures
- Et ponctuellement, saisie de commandes, aide à la préparation des expéditions
- Participation aux réunions de service et réunions commerciales

**Votre profil** : formation BAC + 2

Maitrise des outils bureautiques

Excellent sens de l'organisation, proactif, force de propositions

Aimer travailler en équipe avec une forte implication dans la relation commerciale

Agilité avec les chiffres et l'analyse des données

Savoir prendre des décisions rapidement

Réactif dans la transmission des informations internes et externes

Bonne expression écrite et orale en anglais et en français

**Conditions proposées** : Rémunération fixe sur 13 mois + participation aux bénéfices (anc> 3 mois) + PEE avec abondement de la société + PER + mutuelle familiale, prise en charge à 100% par BEJO.

Envoyer lettre de motivation + CV à : **Société BEJO GRAINES FRANCE** – A l'attention du service recrutement – Beauchène – 49250 BEAUFORT EN ANJOU – [recrutement@bejo.fr](mailto:recrutement@bejo.fr)